



生き残りから勝ち残る経営を実践する  
失敗しないための

# 後継者問題

## 個別1日セミナー

### 【 募 集 要 項 】

令和2年 7月31日(金)

8月7日(金)

8月21日(金)

各日とも 14:00~16:00  
その他ご希望の日時に調整可能です  
地方の方はオンライン(ZOOM)での  
受講も可能ですが、できるだけ対面で  
会ってお話ししたいと考えています

■料金:1回 5万円(テキスト代・税込み)

■対象:病院理事長・院長及び経営トップ

■会場:品川高輪倶楽部 会議室

JR品川駅 高輪口徒歩3分(東京都港区高輪3-25-22高輪カネオビル)

■後援:米国公益法人 日本医学交流協会



日本医療経営研究所 代表取締役  
メドックスグループ 取締役会長

■略歴  
1941年生。NPO法人 IHMA JAPAN 理事長/米国公益法人  
IHMA専務理事

著書『新・病院経営塾』『病院経営塾』『老人保健施設・  
成功のポイント』『経営的観点からみた病医院の  
新增設・改築のポイント』『絶対絶命の社会保障制度』

医療経営雑誌寄稿『病院経営10の常識のウソ』『病医院経営  
と禪』『医療経営-存続から発展への道』『勤務医のスキル  
アップ術』『医師のための禪』などほか多数

塾長:野口哲英

### 医療に大変革が求められる時代

今日我が国の医療介護経営環境は劇的に変わろうとしております。グローバリズムを始め、国内では少子高齢化が更に進み人手不足、国家財政 健康保険・介護保険の破綻の危機などの解決への猶予は許されない状況になっております。

このようなかつてない時代の医療介護経営はそれを乗り越えるエネルギーに満ち溢れた若さと情熱を持った後継者を育み、上手なタイミングで引き継がせることが肝要です。

これからの医療介護経営の存続・発展は経営トップに優勝劣敗・勝ち組と負け組が明確になる時代です。今からでも遅くありません。お早目に取りかかることをお勧めします。

当研究所では、豊富な成功例・失敗例のケースを交え、コンサルティングを行っております。

### カリキュラム〔各回とも〕

- 1 後継者の条件
  - トップにふさわしい人材の3つの条件
  - リーダーシップ力: 3つの判断基準
  - 第2第3の創業者精神を持たせるには
- 2 誰にどう継がせるか
  - 実子、姻戚、他人への引継の条件
  - 医師でない者が引継ぐ場合の条件
  - 経営権と乗っ取り対策と医療法人の形態
  - トップの遺言書と相続を争続にしないために
- 3 継がせるタイミング
  - トップの引退後の役割と自身の人生設計
  - 経営権の相続に必須の条件
  - 財産相続3つの留意点と節税対策
- 4 継がせるまでにやっておくこと
  - 引継までのロードマップとスケジュール
  - 後継争いを未然に防ぐ3つの手だて
  - 後継者に経営計画を作らせるその手法とチェックポイント
- 5 ケーススタディ
  - 継承のケースにみる成功例と失敗例
  - 経営撤退と譲渡売却への賢い対応

「後継者問題個別1日セミナー」申込書 お申込みFAX **03-5225-1522**

●お名前	●お役職名	●ご希望日 /
●ご住所		
●貴院名		
●病院所在地 〒		
●TEL	●FAX	

URL <http://www.nichiiken.com>

お問い合わせ・お申し込みはFAX またはお電話で  
担当/渡辺みどり・江川美香

**日医研**  
日本医療経営研究所

〒162-0845 東京都新宿区西谷本村町2-23 京都荘ビル3F  
TEL 03-5206-8199 FAX 03-5225-1522